



SAP SD (Sales and Distribution) - Administration des ventes

SAP S/4HANA Ventes - Paramétrage

5 jours (35h00) | ★★★★★ 4,6/5 | SAP-S4605 | Évaluation qualitative de fin de stage |
Formation délivrée en présentiel ou distanciel

Formations Informatique > SAP > SAP SD (Sales and Distribution) - Administration des ventes

Contenu mis à jour le 13/10/2023. Document téléchargé le 30/05/2024.

Objectifs de formation

A l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Décrire et paramétrer les structures organisationnelles de l'administration des ventes, ainsi que les documents de vente, les types de poste et les types d'échéances
- Utiliser des documents de vente spécifiques pour la vente au comptant, la vente en consignation et la vente avec contrats
- Configurer des fonctions complémentaires tels que les documents incomplets et les partenaires
- Créer les données nécessaires pour la mise en oeuvre des listes, des exclusions, des substitutions d'articles et des remises en nature.

Modalités, méthodes et moyens pédagogiques

Formation délivrée en présentiel ou distanciel* (blended-learning, e-learning, classe virtuelle, présentiel à distance).

Le formateur alterne entre méthode** démonstrative, interrogative et active (via des travaux pratiques et/ou des mises en situation).

Variables suivant les formations, les moyens pédagogiques mis en oeuvre sont :

- Ordinateurs Mac ou PC (sauf pour certains cours de l'offre Management), connexion internet fibre, tableau blanc ou paperboard, vidéoprojecteur ou écran tactile interactif (pour le distanciel)
- Environnements de formation installés sur les postes de travail ou en ligne
- Supports de cours et exercices

En cas de formation intra sur site externe à M2i, le client s'assure et s'engage également à avoir toutes les ressources matérielles pédagogiques nécessaires (équipements informatiques...) au bon déroulement de l'action de formation visée conformément aux prérequis indiqués dans le programme de formation communiqué.

* nous consulter pour la faisabilité en distanciel

** ratio variable selon le cours suivi

Prérequis

Il est recommandé d'avoir suivi la formation SAP-S4600 "SAP S/4HANA - Processus dans l'administration des ventes" ou avoir connaissance des processus de vente SAP S/4HANA.

Public concerné

Membres de l'équipe projets chargés du paramétrage des documents de vente.

Cette formation :

- Est animée par un consultant-formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et/ou testées et approuvées par l'éditeur et/ou par M2i Formation
- Bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émarginée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Programme

Introduction aux processus d'administration des ventes

Structures d'entreprise dans l'administration des ventes

Gestion des commandes client

- Données sources
- Utilisation de fonctions supplémentaires

Pilotage des documents de vente

- Principes de base
- Type de document de vente
- Type de poste
- Type d'échéances

Flux de données et pilotage de la copie

- Flux de document
- Pilotage de la copie

Opérations commerciales spéciales

Document incomplet

Partenaires

- Rôles partenaires
- Détermination des rôles partenaires

Contrats cadres

- Programmes de livraison, contrats en quantité
- Contrats en valeur

Détermination de l'article, liste d'articles et exclusion

- Détermination de l'article
- Listes et exclusions

Remise en nature

Exercice récapitulatif

Le contenu de ce programme peut faire l'objet d'adaptation selon les niveaux, prérequis et besoins des apprenants.

Modalités d'évaluation des acquis

- Lors des formations présentielles ou distancielles, l'animateur s'assure de la réalisation des exercices pratiques par les stagiaires pour valider la mise en application des concepts
- La progression des stagiaires peut également être évaluée à l'aide des différents questionnaires proposés dans les manuels
- Chaque jour, l'animateur fait une synthèse des sujets étudiés afin de valider et rappeler les connaissances essentielles avant de poursuivre le cours

Les + de la formation

Ce cours est proposé aussi bien en distanciel qu'en présentiel.

Le support de cours est en langue française.

Ce module fait partie du parcours de formation menant à la certification C_TS462.

Ce cours est également disponible en auto-formation via la plateforme SAP Learning Hub. Pour plus de renseignements, contactez-nous.

Accessibilité de la formation

Le groupe M2i s'engage pour faciliter l'accessibilité de ses formations. Les détails de l'accueil des personnes en situation de handicap sont consultables sur la page Accueil et Handicap.

Modalités et délais d'accès à la formation

Les formations M2i sont disponibles selon les modalités proposées sur la page programme. Les inscriptions sont possibles jusqu'à 48 heures ouvrées avant le début de la formation. Dans le cas d'une formation financée par le CPF, ce délai est porté à 11 jours ouvrés.