

SAP SD (Sales and Distribution) - Administration des ventes

## SAP S/4HANA - Paramétrage inter-fonctions dans les ventes

3 jours (21h00) | ★★★★★ 4,6/5 | SAP-S4650 | Évaluation qualitative de fin de stage | Formation délivrée en présentiel ou distanciel <sup>(1)</sup>

Formations Informatique > SAP > SAP SD (Sales and Distribution) - Administration des ventes



### À l'issue de ce stage vous serez capable de :

- Utiliser et paramétrer les fonctions qui s'appliquent à l'ensemble des processus de l'administration des ventes (vente, expédition, facturation)
- Déterminer des textes et des messages
- Décrire et mettre en oeuvre quelques outils d'adaptation de l'interface utilisateur (extensions, listes, variantes de transaction)
- Décrire et utiliser les relations complexes dans la cartographie des structures organisationnelles
- Citer les options de modification du système.

### Niveau requis

Il est essentiel d'avoir suivi au moins l'une des formations suivantes : SAP-S4605 "SAP S/4HANA - Ventes" ou SAP-S4610 "SAP S/4HANA - Traitement des livraisons" ou SAP-S4615 "SAP S/4HANA - Facturation", ou avoir les connaissances équivalentes.

### Public concerné

Consultants application, architectes de processus métiers, responsables de processus métiers, responsables d'équipes, utilisateurs clés, chefs de projets.

#### (1) Modalité et moyens pédagogique :

Formation délivrée en présentiel ou distanciel \* (e-learning, classe virtuelle, présentiel à distance). Le formateur alterne entre méthodes \*\* démonstrative, interrogative et active (via des travaux pratiques et/ou des mises en situation). La validation des acquis peut se faire via des études de cas, des quiz et/ou une certification.

Les moyens pédagogiques mis en oeuvre (variables suivant les formations) sont : ordinateurs Mac ou PC (sauf pour les cours de l'offre Management), connexion internet fibre, tableau blanc ou paperboard, vidéoprojecteur ou écran tactile interactif (pour le distanciel). Environnements de formation installés sur les postes de travail ou en ligne. Supports de cours et exercices.

\* Nous consulter pour la faisabilité en distanciel. \*\* Ratio variable selon le cours suivi.

**Cette formation :**

- Est animée par un consultant-formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et/ou testées et approuvées par l'éditeur et/ou par M2i Formation
- Bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émarginée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

# Programme

## Impact des structures organisationnelles

- Création des structures organisationnelles
- Données de base partagées et ventes inter-divisions

## Paramétrage de la copie

### Gestion des textes

- Identification des textes source
- Configuration du contrôle des textes

## Détermination et traitement des messages

- Ajustement de la détermination des messages
- Nouvelle détermination des messages

## Améliorations et modifications

- Utilisation de la technologie d'extension
- Ajout de nouveaux champs
- Ajustement des listes dans les ventes et la distribution
- Configuration de la sélection de champ pour les fiches article
- Effectuer des modifications du système à l'aide de la technique classique de la gestion des extensions

## Modalités d'évaluation des acquis

- En cours de formation, par des études de cas ou des travaux pratiques
- Et, en fin de formation, par un questionnaire d'auto-évaluation ou une certification (M2i ou éditeur)

## Les + de la formation

Ce cours est aussi bien proposé en présentiel qu'en distanciel.

Le support de cours est en langue française.