



Développement à l'international

Des Incoterms® 2010 vers les Incoterms® 2020

2 jours (14h00) | ★★★★★ 5/5 | DCEFF-INCO | Évaluation qualitative de fin de stage |
Formation délivrée en présentiel ou distanciel

Formations Compétences Métier › Performance commerciale › Développement à l'international

Contenu mis à jour le 13/10/2023. Document téléchargé le 21/06/2024.

Objectifs de formation

A l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les principales différences entre les Incoterms® 2010 et les Incoterms® 2020
- Classer les Incoterms® par famille et expliquer les caractéristiques de chaque famille
- Analyser les sigles des Incoterms® 2010 et des Incoterms® 2020 et décrire leurs significations
- Evaluer la gestion critique du transfert des frais dans les Incoterms® 2010 et les Incoterms® 2020
- Evaluer la gestion critique du transfert des risques dans les Incoterms® 2010 et les Incoterms® 2020
- Comparer les Incoterms® pour les envois par conteneurs et expliquer les implications spécifiques
- Analyser les obligations réciproques des parties dans les Incoterms® 2010 et les Incoterms® 2020
- Evaluer les conséquences sur le prix de vente en fonction du choix de l'Incoterm®
- Evaluer les critères de négociation pour l'achat et la vente en relation avec les Incoterms®
- Expliquer la relation entre les Incoterms®, les liner-terms, l'assurance, les crédits documentaires et la liasse documentaire, ainsi que les opérations triangulaires.

Modalités, méthodes et moyens pédagogiques

Formation délivrée en présentiel ou distanciel* (blended-learning, e-learning, classe virtuelle, présentiel à distance).

Le formateur alterne entre méthode** démonstrative, interrogative et active (via des travaux pratiques et/ou des mises en situation).

Variables suivant les formations, les moyens pédagogiques mis en oeuvre sont :

- Ordinateurs Mac ou PC (sauf pour certains cours de l'offre Management), connexion internet fibre, tableau blanc ou paperboard, vidéoprojecteur ou écran tactile interactif (pour le distanciel)
- Environnements de formation installés sur les postes de travail ou en ligne
- Supports de cours et exercices

En cas de formation intra sur site externe à M2i, le client s'assure et s'engage également à avoir toutes les ressources matérielles pédagogiques nécessaires (équipements informatiques...) au bon déroulement de l'action de formation visée conformément aux prérequis indiqués dans le programme de formation communiqué.

* nous consulter pour la faisabilité en distanciel

*** ratio variable selon le cours suivi*

Prérequis

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

Public concerné

Responsables et collaborateurs des services commerciaux import-export, administrations des ventes, achat, logistique, transport, prestataires logistiques.

Cette formation :

- Est animée par un consultant-formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et/ou testées et approuvées par l'éditeur et/ou par M2i Formation
- Bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émarginée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Programme

1) Avant la formation

- Questionnaire de positionnement pour identifier ses propres axes de progrès

2) Pendant la formation

Introduction

- Présentation de chacun
- Attentes et objectifs visés de chaque participant
- Présentation du cadre de la formation
- Contextualisation des objectifs et des enjeux
- Emergence des représentations des participants
- Ajustement du contenu du programme de la formation si besoin

Analyse des incoterms®

- Par famille
- Par sigle
- Gestion critique du transfert des frais
- Gestion critique du transfert des risques
- Envois par conteneurs
- FOB (Free On Board) américains et FOB ICC 2010
- Obligations réciproques des parties
- Conséquences sur le prix de vente

Choix de l'incoterm®

- Critères de négociation : achat / vente
- Incoterms et liner-terms
- Relation avec l'assurance
- Relation avec les crédits documentaires et la liasse documentaire
- Opérations triangulaires

Incoterms® 2020

- Principaux changements par famille
- m2iformation.fr | client@m2iformation.fr | 01 44 53 36 00 (Prix d'un appel local)

- Envois par conteneur
- Analyse des nouveaux Incoterms®
- Pièges à éviter et clés pratiques

Exemples de travaux pratiques (à titre indicatif)

- Autodiagnostic
- Mises en situation : atelier collectif ou simulations basées sur des cas concrets proposés par les stagiaires
- Exercices d'entraînement
- Atelier collectif : analyse de scénarii, mise en situation
- Brainstorming en sous-groupe
- Débriefing sur les comportements mis en oeuvre : analyse de pratique
- Plan d'action : rédiger son plan d'action personnalisé (PAP), objectifs et actions concrètes

Synthèse de la session

- Réflexion sur les applications concrètes que chacun peut mettre en oeuvre dans son environnement
- Conseils personnalisés donnés par l'animateur à chaque participant
- Evaluation formative (quiz permettant de valider les compétences acquises)
- Bilan oral et évaluation à chaud

3) Après la formation : consolider et approfondir

- Pendant 3 mois après la formation, les participants bénéficient d'un suivi personnalisé asynchrone auprès du formateur par courriel
- Ils reçoivent des feedbacks et des conseils personnalisés en relation avec les sujets abordés en formation

Le contenu de ce programme peut faire l'objet d'adaptation selon les niveaux, prérequis et besoins des apprenants.

Modalités d'évaluation des acquis

- En cours de formation, par des mises en situation contextualisées évaluées
- Et, en fin de formation, par un questionnaire d'auto-évaluation

Accessibilité de la formation

Le groupe M2i s'engage pour faciliter l'accessibilité de ses formations. Les détails de l'accueil des personnes en situation de handicap sont consultables sur la page Accueil et Handicap.

Modalités et délais d'accès à la formation

Les formations M2i sont disponibles selon les modalités proposées sur la page programme. Les inscriptions sont possibles jusqu'à 48 heures ouvrées avant le début de la formation. Dans le cas d'une formation financée par le CPF, ce délai est porté à 11 jours ouvrés.