



Formations,
Compétences métiers
& Certifications



2025

COMPÉTENCES MÉTIER

Performance commerciale



Nos prochaines formations Performance commerciale

Sommaire

Piloter la performance commerciale

Prospecter

Développer ses compétences en négociation commerciale

Développer à l'international

Développer son efficacité commerciale



Piloter la performance commerciale

Elaborer un plan de développement commercial <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5</small>	10/02/2025 <small>+16 dates</small>	2 jours	1 440 €
Manager et motiver son équipe commerciale <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 5/5</small>	08/01/2025 <small>+67 dates</small>	3 jours	2 160 €
Consolider son développement commercial <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★☆☆ 3/5</small>	06/02/2025 <small>+33 dates</small>	2 jours	1 490 €
Ingénieurs d'affaires : piloter le projet et les ressources pour un succès garanti <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5</small>	05/02/2025 <small>+16 dates</small>	3 jours	2 250 €
Ingénieurs d'affaires : devenez un expert en développement commercial et promotionnel <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5</small>	01/04/2025 <small>+16 dates</small>	3 jours	2 250 €
Développer la performance commerciale B to B dans un marché digitalisé - Avec certification <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [CPF] ★★★★★ 4,6/5</small>	17/02/2025 <small>+16 dates</small>	5 jours	4 320 €
Optimiser l'organisation commerciale <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 4/5</small>	13/01/2025 <small>+67 dates</small>	2 jours	1 440 €
Construire sa stratégie commerciale <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 5/5</small>	17/04/2025 <small>+33 dates</small>	2 jours	1 440 €

Prospecter

Prospecter en mode multicanal et gagner de nouveaux clients <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 4,9/5</small>	09/12/2024 <small>+34 dates</small>	2 jours	1 490 €
Déployer sa stratégie de social selling <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5</small>	16/01/2025 <small>+16 dates</small>	2 jours	1 440 €
Réussir ses prises de rendez-vous téléphoniques en B to B <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 5/5</small>	21/01/2025 <small>+67 dates</small>	2 jours	1 440 €

Développer ses compétences en négociation commerciale

Réussir sa négociation commerciale <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 5/5</small>	30/01/2025 <small>+67 dates</small>	2 jours	1 440 €
Négocier avec les grands comptes et garder le contrôle <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 4,6/5</small>	23/01/2025 <small>+33 dates</small>	2 jours	1 440 €
Négocier en situation difficile <small>Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour [AC] ★★★★★ 5/5</small>	20/01/2025 <small>+67 dates</small>	2 jours	1 440 €

Financements disponibles :

[AC] Action collectives [CPF] Compte Personnel de Formation



Nos prochaines formations Performance commerciale

Maîtriser les techniques de la vente à distance pour développer son portefeuille clients Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	30/01/2025 +67 dates	2 jours	1 440 €
Défendre efficacement ses prix et ses marges Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,3/5	10/01/2025 +67 dates	1 jour	720 €
Réussir ses soutenances commerciales Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	20/02/2025 +67 dates	2 jours	1 440 €
Développer à l'international			
Réussir ses négociations à l'international Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 5/5	11/03/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les spécificités et les pièges des Incoterms® Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 5/5	13/02/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les techniques et usages du commerce international Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	24/02/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les fondamentaux juridiques des contrats internationaux - Niveau 1 Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	27/02/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les fondamentaux juridiques des contrats internationaux - Niveau 2 Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	28/04/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Développer son efficacité commerciale			
Maîtriser l'approche commerciale spécifique aux supports avant-vente Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	18/02/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les techniques de vente B to B Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 5/5	08/04/2025 +33 dates	2 jours	1 440 €
Perfectionner son approche commerciale B to B Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	24/03/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les techniques de vente B to C Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 5/5	25/03/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Perfectionner son approche commerciale B to C Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	11/02/2025 +16 dates	2 jours	1 440 €
Maîtriser les meilleures techniques de closing Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	04/04/2025 +16 dates	1 jour	720 €
Suivre et fidéliser son portefeuille clients Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	14/02/2025 +33 dates	1 jour	720 €
Gérer les clients difficiles et les situations complexes Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	23/01/2025 +67 dates	2 jours	1 440 €

Financements disponibles :

AC Action collectives CPF Compte Personnel de Formation





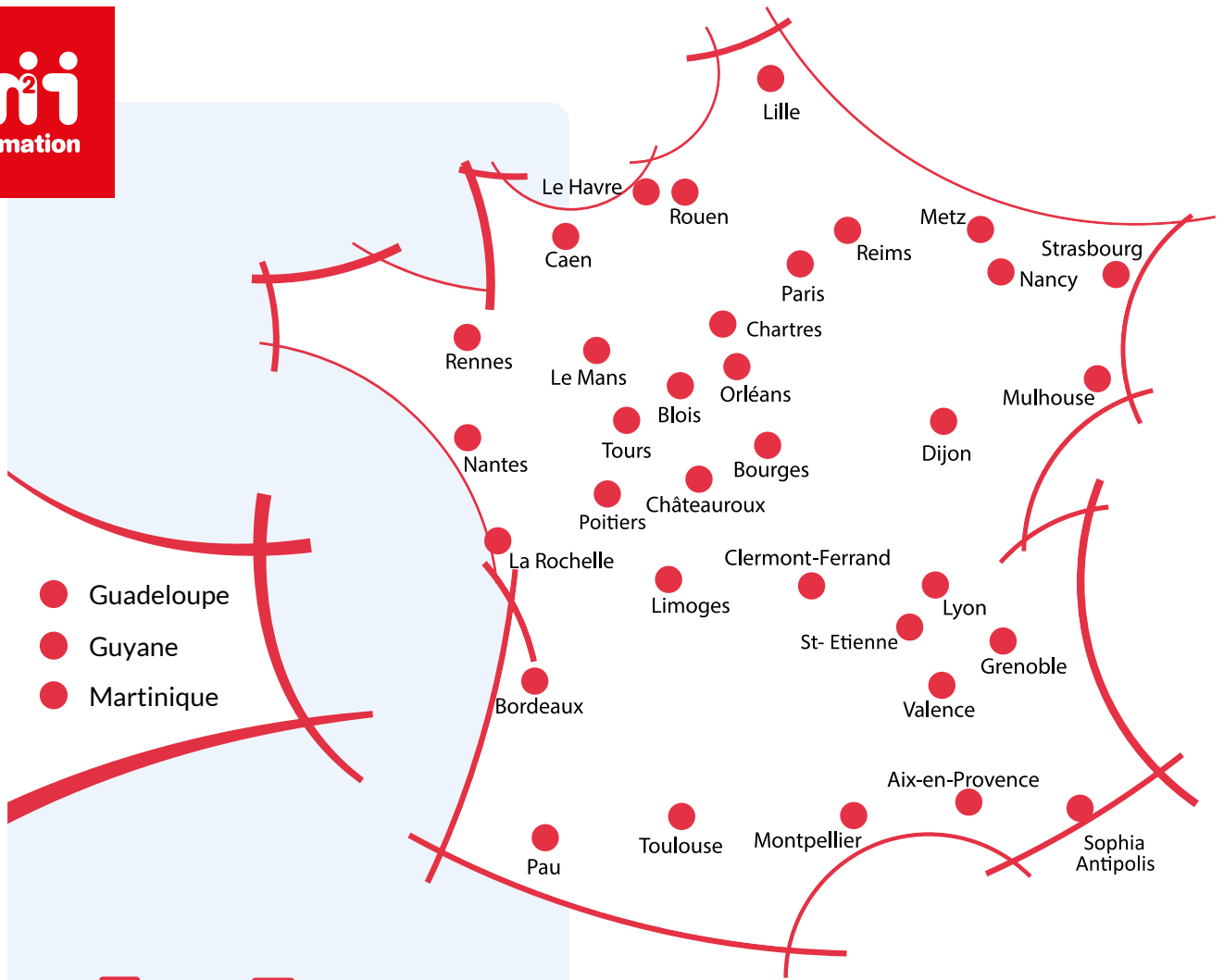
Nos prochaines formations Performance commerciale

Acquérir les bons réflexes commerciaux sans être vendeur Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	28/01/2025 +33 dates	2 jours	1 440 €
Développer sa performance commerciale Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour ★★★★★ 4,6/5	27/01/2025 +33 dates	2 jours	1 440 €
Vendre et convaincre au téléphone ou en visioconférence Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	04/02/2025 +33 dates	2 jours	1 440 €
Vendre et conseiller en point de vente Présentiel ou distanciel Actualisation / Mise à jour AC ★★★★★ 4,6/5	10/04/2025 +33 dates	2 jours	1 440 €

Financements disponibles :

AC Action collectives **CPF** Compte Personnel de Formation





Retrouvez les adresses de tous nos centres
ici : m2iformation.fr/implantations

35
centres
en France

2500
formateurs
experts

2850
formations
IT, Digital & Management



Retrouvez tous les détails de notre offre en présentiel
et à distance sur m2iformation.fr



0800 00 59 56