



Gestion immobilière

Analyser et préparer l'avant-contrat

1 jour (7h00) | ★★★★★ 4,6/5 | IMMO-ANACOMP | Évaluation qualitative de fin de stage |
Formation délivrée en présentiel ou distanciel

Formations Univers professionnel › Immobilier › Gestion immobilière

Contenu mis à jour le 13/10/2023. Document téléchargé le 23/05/2024.

Objectifs de formation

A l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Décrire un compromis de vente
- Développer votre offre commerciale en vente de biens immobiliers
- Préparer l'étape du compromis pour accélérer le processus de vente
- Utiliser les termes juridiques essentiels lors de la réalisation d'un compromis.

Modalités, méthodes et moyens pédagogiques

Formation délivrée en présentiel ou distanciel* (blended-learning, e-learning, classe virtuelle, présentiel à distance).

Le formateur alterne entre méthode** démonstrative, interrogative et active (via des travaux pratiques et/ou des mises en situation).

Variables suivant les formations, les moyens pédagogiques mis en oeuvre sont :

- Ordinateurs Mac ou PC (sauf pour certains cours de l'offre Management), connexion internet fibre, tableau blanc ou paperboard, vidéoprojecteur ou écran tactile interactif (pour le distanciel)
- Environnements de formation installés sur les postes de travail ou en ligne
- Supports de cours et exercices

En cas de formation intra sur site externe à M2i, le client s'assure et s'engage également à avoir toutes les ressources matérielles pédagogiques nécessaires (équipements informatiques...) au bon déroulement de l'action de formation visée conformément aux prérequis indiqués dans le programme de formation communiqué.

* nous consulter pour la faisabilité en distanciel

** ratio variable selon le cours suivi

Prérequis

Avoir de l'expérience en tant que professionnel de l'immobilier.

Public concerné

Professionnels de l'immobilier rédigeant les promesses de vente (compromis / promesse unilatérale) ou désireux de pouvoir en comprendre les subtilités.

Cette formation :

- Est animée par un consultant-formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et/ou testées et approuvées par l'éditeur et/ou par M2i Formation
- Bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Programme

Introduction

- Présentations de chacun
- Attentes et objectifs visés de chaque participant
- Présentation de la formation

La valeur du compromis

- Conditions suspensives
- Droit et délai de rétractation
- Acompte

Les différents types de promesses

- Compromis de vente
- Promesse unilatérale de vente
- Pacte de préférence
- Régimes matrimoniaux
- Capacité des signataires
- Pièces

L'objet de la vente

- Documents à réunir
- Désignation, diagnostics
- Servitudes
- Obligation d'information
- Financement

Les clauses

- Conditions suspensives
- Clauses interdites
- Droits de préemption
- Clause de rétractation
- Révocation de la promesse

Le séquestre

- Avant-contrat et signature
- Acompte et versement au notaire

Le formalisme

- Honoraires
- Délais
- Notification
- Contrat à distance

Rupture abusive d'un avant-contrat

- Rétractation fautive d'une promesse
- Ruptures sanctionnées
- Sécurité juridique

Synthèse de la session

- Réflexion sur les applications concrètes que chacun peut mettre en oeuvre dans son environnement
- Conseils personnalisés donnés par l'animateur à chaque participant
- Evaluation formative (quiz permettant de valider les compétences acquises)
- Bilan oral et évaluation à chaud

Le contenu de ce programme peut faire l'objet d'adaptation selon les niveaux, prérequis et besoins des apprenants.

Modalités d'évaluation des acquis

- En cours de formation, par des mises en situation contextualisées évaluées
- Et, en fin de formation, par un questionnaire d'auto-évaluation

Accessibilité de la formation

Le groupe M2i s'engage pour faciliter l'accessibilité de ses formations. Les détails de l'accueil des personnes en situation de handicap sont consultables sur la page Accueil et Handicap.

Modalités et délais d'accès à la formation

Les formations M2i sont disponibles selon les modalités proposées sur la page programme. Les inscriptions sont possibles jusqu'à 48 heures ouvrées avant le début de la formation. Dans le cas d'une formation financée par le CPF, ce délai est porté à 11 jours ouvrés.